



Oquendo, 21 de febrero de 2020

Hecho Relevante: Adquisición del 51% del capital social de FKL India Private Ltd.

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 06/2018 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), se pone a disposición del Mercado la siguiente información relativa a NBI Bearings Europe, S.A. (en adelante, “NBI”, la “Compañía”, la “Sociedad” o el “Grupo”).

NBI ha llegado a un acuerdo para la adquisición del 51% del capital social de FKL India Private Ltd. Ubicada en India, tiene su domicilio social y oficinas centrales en Kolkata y una planta productiva en Ahmedabad. Su actividad consiste en la fabricación y comercialización de rodamientos SRB (*Spherical Roller Bearings*) y TRB (*Taper Roller Bearings*), con un diámetro interior máximo de 120 milímetros. A cierre del último ejercicio FKL obtuvo una facturación ligeramente superior a un millón de euros y un resultado negativo de 100 mil euros. La fábrica dispone de una línea de producción y cuenta con 38 empleados. Una vez ejecutada la operación, la compañía pasará a denominarse NBI India Ltd.

El acuerdo, firme tras haberse completado satisfactoriamente el proceso de *due diligence*, consiste en una ampliación de capital en FKL por importe de 1,5 millones de euros, desembolsados íntegramente por NBI, y que le permite alcanzar una participación del 51% de la compañía. Asimismo, se ha elaborado un plan de negocio que contempla una inversión adicional conjunta de 9 millones de euros a lo largo de los próximos 4 años, con el objetivo de desarrollar una moderna y flexible planta de producción que permita abastecer la demanda creciente del mercado local indio, así como suministrar a NBI en Europa. Durante la vigencia del plan inicial pactado, hasta 2023, se instalarán tres líneas productivas adicionales y una planta de tratamiento térmico.

La adquisición de esta sociedad, así como el plan de inversiones previsto, se financiarán mediante una combinación de fondos disponibles actualmente en NBI y los provenientes de un préstamo concedido por COFIDES. El importe de dicho crédito asciende a 3,5 millones de euros, a un plazo de 8 años.

Las razones industriales que han llevado a ambos socios a abordar esta operación son las siguientes:

- El socio indio aporta un amplio conocimiento de los clientes consumidores de rodamientos en el mercado local y países limítrofes. El principal accionista de FKL es a su vez propietario de otras 3 empresas dedicadas durante sus 44 años de existencia exclusivamente a la comercialización de rodamientos de marcas de terceros. Se trata

[www.nbibearings.com](http://www.nbibearings.com)

NBI Bearings Europe, S.A.

Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396

del mayor distribuidor indio de rodamientos. Su reputación resultará un activo muy importante para acelerar el reconocimiento de la marca NBI en el mercado interno. Por otro lado, se minimizan las barreras culturales y burocráticas, consiguiendo que la entrada de NBI en un mercado grande y de gran potencial como el indio resulte más sencilla. Por último, el hecho de comenzar la producción en un nuevo territorio con una fábrica ya operativa, permite a NBI acortar considerablemente el periodo de implantación frente a un hipotético establecimiento en solitario.

- NBI aporta su conocimiento en diseño, fabricación e ingeniería de aplicaciones en el sector de rodamientos. El valor de NBI, una reputada marca europea en el segmento *OEM*, contribuirá decisivamente al éxito del posicionamiento de la marca en una nueva área geográfica. Asimismo, NBI aporta su experiencia en la puesta en funcionamiento de una planta productiva en mercados emergentes. En 2006 implantó exitosamente una planta de fabricación en China (desinversión en 2016, aunque permanece como socio estratégico para el suministro de rodamientos). Desde entonces, NBI ha aumentado sustancialmente su conocimiento técnico y productivo. De igual forma, la solidez, amplitud y calidad del equipo directivo es ahora muy superior. Resaltar la cualificación y experiencia de las incorporaciones realizadas durante los últimos 5 años.

Mediante esta adquisición, y con el propósito final de incrementar el valor de la Compañía, NBI espera alcanzar los siguientes objetivos:

- **Incremento de ventas** en India y países limítrofes. Este acuerdo proporciona a NBI el acceso inmediato a un mercado grande y en constante crecimiento. Se abordará este proyecto junto a un socio local de gran reputación y que dispone de un conocimiento exhaustivo de dicho mercado. Las últimas medidas adoptadas por el gobierno local promueven activamente la utilización preferente de rodamientos *made in India* en los numerosos proyectos de modernización de infraestructuras que se llevarán a cabo a lo largo de los próximos años.
- **Oportunidad** para abordar el **mercado USA** a precios competitivos. Dadas las medidas arancelarias adoptadas por el gobierno americano en contra de la importación de rodamientos *made in China*, NBI podrá plantear su entrada en el mercado estadounidense mediante el suministro de rodamientos fabricados en India y España.
- **Ampliación** de la **gama de rodamientos** de fabricación interna en el Grupo NBI. Las líneas de producción con las que estará dotada la planta de India son complementarias (tanto en tipo de rodamiento como en diámetro) a las ya disponibles en las plantas de Oquendo y de Cronos (socio estratégico chino).
- **Aumento** de la **diversificación** en el **suministro** de rodamientos. A medida que se vayan materializando los planes de inversión previstos en India y España, NBI se dotará de la capacidad de fabricar cualquier referencia suministrada en la actualidad por otros proveedores.



Esta operación encaja en la estrategia de NBI de búsqueda de oportunidades de crecimiento inorgánico que aporten valor y cuyo precio sea razonable. Se enmarca dentro de las medidas encaminadas a cumplir con los objetivos recogidos en el vigente plan 50/22. Uno de los pilares de crecimiento consistía en profundizar en el modelo de fabricación mixta en España y países *low cost*. Cabe recordar que la unidad de rodamientos es el área que aporta mayor volumen de ventas y la más rentable del Grupo.

Para el éxito de este proyecto NBI dispone de un equipo directivo completo y reforzado, lo que unido al conocimiento técnico y productivo adquirido y a la experiencia acumulada en sus 17 años de existencia, permitirán a la Compañía afrontar desde una posición de mayor solidez los riesgos inherentes asociados a cualquier operación de esta envergadura en un país emergente.

Este proceso ha contado con el asesoramiento de CDI Global Iberia.

En las próximas semanas NBI realizará una presentación a inversores detallando la nueva composición del Grupo tras las dos adquisiciones realizadas recientemente.

Muy atentamente,

Roberto Martínez

Presidente Ejecutivo de NBI Bearings Europe, S.A.

[www.nbibearings.com](http://www.nbibearings.com)

---

NBI Bearings Europe, S.A.

Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396